



WIR GLAUBEN AN KLARE WORTE UND ECHTES MITEINANDER!

Und das ist bei uns keine Floskel

Wir sind ein international tätiges Handelshaus mit jahrzehntelanger Erfahrung und Tradition. Mit unserem Bereich COMPOSITES gehören wir zu den Marktführern für Glasfasern in der DACH-Region.

Jetzt suchen wir Dich als

Junior-Salesmanager (m/w/d)

für den Standort West- und Norddeutschland

► Warum du zu uns passt

Du hast eine technische oder handwerkliche Ausbildung? Vielleicht bist du schon im technischen Vertrieb aktiv? Egal – Wir glauben an deine Entwicklung. Hauptsache, du hast Freude daran, mit Menschen zu reden, neue Kontakte aufzubauen und Lösungen zu finden, wo andere Probleme sehen. Du arbeitest gern selbstständig und liebst die Herausforderung. Laptop und Kundentermine gehören für dich einfach dazu. Auch wenn der Großteil auf Deutsch läuft, ein bisschen Englisch ist auch kein Thema.

► Was dich erwartet

- Du betreust deine Kunden in der Kunststoffindustrie – vor allem Hersteller von faserverstärkten Kunststoffen. Vom Vorstand im Konzern bis zum Laminierer in der Garage ist alles dabei.
- Du zeigst ihnen, warum unsere Produkte technisch top, wirtschaftlich sinnvoll und für deinen Kunden die beste Wahl sind.
- Du stehst deinen Kunden bei Problemen mit Deinem technischen Know-How zur Seite oder steuerst die Kommunikationen mit unseren technischen Partnern, falls es doch mal komplizierter wird.
- Du bist unser Gesicht vor Ort – mit ehrlicher Kommunikation und klaren Zielen.

► Was wir dir bieten

- Ehrliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir glauben an klare Worte und echtes Miteinander. Auch wenn du für uns unterwegs bist, wirst du einen engen Draht zu deinen Kollegen haben und immer Hilfe finden. Uns ist klar: Wir profitieren nur vom Miteinander.
- Strukturierte Einarbeitung: Der Start ist die größte Hürde. Mit der richtigen Anleitung wird daraus aber ein Sprungbrett. Vom Kennenlernen deiner Kollegen, und Kunden bis hin zu den technischen Besonderheiten der Branche wirst du von uns unterstützt.
- Leistungsgerechte Bezahlung, mit Luft nach oben, wenn du Gas gibst.
- Firmenwagen & moderne Tools, damit du deinen Job richtig gut machen kannst.
- Flexibilität: Homeoffice oder Büro im Stammhaus – du entscheidest, was besser passt, wenn du nicht im Außendienst bist.
- Gestaltungsspielraum: Wir vertrauen dir. Kein Mikromanagement, keine endlosen, inhaltsleeren Meetings, aber immer ein offenes Ohr.

► Und jetzt?

Wenn Du Lust hast, Verantwortung zu übernehmen, mit einem starken Team zu wachsen und echte Wertschätzung zu erleben, dann melde Dich bei:

Mühlmeier GmbH & Co. KG

Frau Doris Lamml

Göttlitzweg 2 · 95671 Bärnau

Tel.: +49 9635 9202-91

Fax: +49 9635 9202-891

E-Mail: lamml@muehlmeier.de

**KUNSTSTOFFE VERÄNDERN UNSERE WELT –
GESTALTE SIE MIT UNS!**

Folge uns!

